



— PER I FORNITORI

IL PROTIQ MARKETPLACE

La Sua competenza, la nostra piattaforma:
nuovi clienti e progetti per la Sua produzione

40+
fornitori

160+
materiali

12+
processi

Live
prezzi basati sul Suo
calcolo

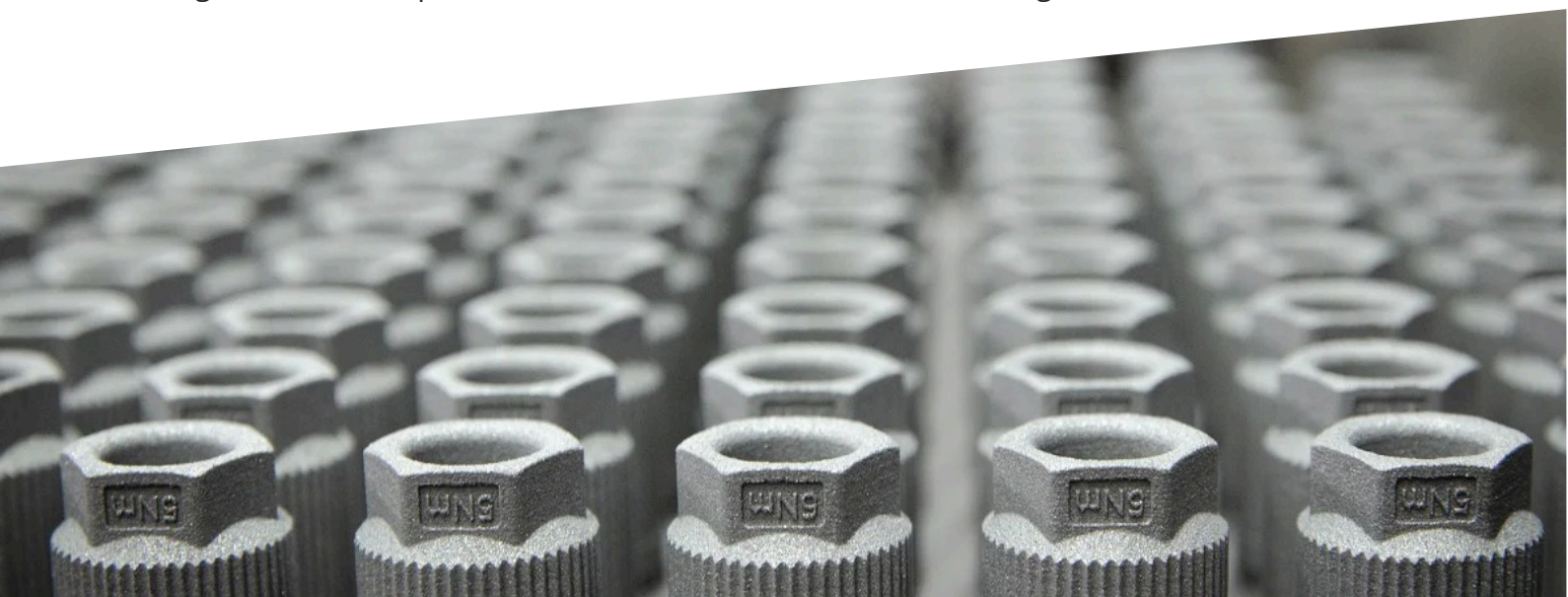
BENVENUTI SUL PROTIQ MARKETPLACE

Le piattaforme online stanno acquisendo importanza anche nella produzione. I clienti industriali cercano sempre più spesso i propri partner di produzione online: vogliono vedere subito i prezzi, confrontare le offerte e ordinare in digitale. Realizzare una propria soluzione di e-commerce e farsi trovare richiede molto impegno, soprattutto per i fornitori di servizi di produzione piccoli e medi.

Il PROTIQ Marketplace mette in contatto fornitori di servizi di produzione e clienti di molti settori. Come fornitore sfrutta tutti i vantaggi dell'e-commerce senza dover gestire una piattaforma propria. Abbiamo sviluppato la nostra infrastruttura sulla base di una lunga esperienza con clienti industriali. Dal 2010 PROTIQ è lo specialista della produzione additiva all'interno del gruppo Phoenix Contact – ed è a sua volta uno dei fornitori del Marketplace.

COSA LA ASPETTA COME FORNITORE

- ▶ **Nuovi clienti:** i clienti dell'industria e delle PMI trovano la Sua offerta direttamente nel processo d'ordine – in tutto il mondo e 24 ore su 24.
- ▶ **I Suoi prezzi:** inserisce il Suo calcolo. Non abbiamo mai accesso alla Sua politica dei prezzi.
- ▶ **Meno lavoro:** caricamento, controllo dei dati, prezzo, offerta e ordine avvengono in digitale tramite la piattaforma.
- ▶ **Partnership solida:** La supportiamo per domande tecniche e sulla piattaforma e nel marketing.



I SUOI VANTAGGI COME FORNITORE



► Infrastruttura sicura

Mettiamo a disposizione l'intera infrastruttura di e-commerce e garantiamo un funzionamento stabile e sicuro – con server in Germania.

► Profilo fornitore proprio

Presenti la Sua azienda con specializzazioni, certificati, immagini, download e news proprie.

► Interfacce (API)

Tramite interfacce documentate collega i Suoi sistemi al Marketplace e ne acquisisce direttamente tutti i dati delle transazioni.

► Calcolo online

Il Suo calcolo determina automaticamente il prezzo di ogni componente. La definizione dei prezzi resta interamente nelle Sue mani.

► Gestione ordini semplice

Vede gli ordini nel Merchant Backend – oppure li fa inoltrare automaticamente ai Suoi sistemi.

► Maggiore visibilità

Tramite i nostri canali di marketing i clienti conoscono Lei, i Suoi servizi e le Sue novità.

Si candidi ora come fornitore

Al modulo di registrazione ►

COME ARRIVANO GLI ORDINI

Dal caricamento del cliente alla spedizione – in modo digitale e trasparente.

1

Il cliente carica il file

Il cliente carica il suo modello 3D su protiq.com. Il file viene controllato automaticamente e ottimizzato per la produzione.

2

Prezzo dal Suo calcolo

Per ogni materiale e processo adatto, il Suo calcolo determina subito il prezzo – se lo desidera, con un massimo di tre tempi di consegna.

3

Il cliente confronta e sceglie

Nel confronto fornitori il cliente vede prezzi, tempi di consegna e valutazioni di tutti i fornitori adatti e sceglie autonomamente. Grazie ai Suoi dati per i filtri raggiunge i clienti che cercano proprio la Sua offerta.

4

L'ordine arriva a Lei

L'ordine compare nel Suo Merchant Backend o arriva automaticamente nei Suoi sistemi. Lavora con le Sue conferme d'ordine, fatture e bolle di consegna.

5

Produrre e spedire

Produce i componenti e li spedisce Lei stesso come di consueto; altri servizi logistici sono possibili previo accordo. Dopo la consegna il cliente valuta il suo ordine.

► Vedi i nostri fornitori



FUNZIONI PER I FORNITORI

Il Suo Merchant Backend

Gestisce Lei stesso la Sua offerta sul Marketplace – in un unico luogo.

Nel Merchant Backend inserisce dati aziendali, materiali, metodi di pagamento, regole per i costi di spedizione e corrieri, vede tutti gli ordini e modifica il Suo profilo fornitore. Anche dopo il go-live può adeguare i Suoi calcoli in qualsiasi momento e aggiungere nuovi materiali alla Sua offerta.

Merchant Backend

Ordini	3
Materiali e processi	>
Calcolo	>
Metodi di pagamento	>
Costi di spedizione	>
Profilo fornitore	>
Dati aziendali	>

Calcolo

Per i Suoi processi, materiali e opzioni di finitura riceve da noi un modello di calcolo. Non vediamo mai la Sua politica dei prezzi – i prezzi vengono calcolati individualmente per ogni componente.

Dati per i filtri

I clienti restringono la scelta con i filtri, ad es. per proprietà dei materiali. Inserisca i valori caratteristici dei Suoi materiali – così la Sua offerta compare proprio ai clienti che la cercano.

Documenti propri

Utilizzi le Sue conferme d'ordine, fatture e bolle di consegna – e le Sue schede tecniche dei materiali.

I Suoi clienti target

Sul Marketplace ordinano clienti aziendali e privati. Decide Lei se escludere i clienti privati dalla Sua offerta.

CRESCERE INSIEME

Il PROTIQ Marketplace si evolve continuamente – sulla base delle esigenze dei nostri clienti e del feedback dei nostri fornitori. Lei ne trae vantaggio su molti livelli.

Il Suo profilo fornitore

Nel Suo profilo si presenta in modo dettagliato ai potenziali clienti: con descrizione aziendale, specializzazioni, certificati, immagini, download e articoli propri. Le valutazioni dei clienti mostrano quanto sono soddisfatti i Suoi clienti.

[Vedi tutti i profili dei fornitori >](#)

Marketing

La supportiamo anche oltre la piattaforma: con post sui social media, newsletter, articoli e progetti comuni e partecipazioni congiunte a fiere. Presentiamo i nuovi fornitori ai nostri clienti sul sito web e tramite i nostri canali.

Assistenza personale

Per domande tecniche e sulla piattaforma il team PROTIQ è al Suo fianco – dall'onboarding all'attività quotidiana.

Logistica

Imballaggio e spedizione restano a Suo carico come di consueto. Se necessario, concordiamo volentieri con Lei ulteriori servizi logistici.

PROTIQ Purchase

Molte grandi aziende hanno processi complessi per l'inserimento di nuovi fornitori. Con PROTIQ Purchase possono comunque ordinare da Lei: il cliente sceglie Lei come fornitore, la fattura arriva da PROTIQ.

▶ [Scopri di più](#)

COME DIVENTARE FORNITORE

Cerchiamo fornitori di servizi di produzione che arricchiscano il nostro portafoglio con nuovi materiali, processi o servizi. Sette passi per iniziare:

- 1 Modulo di contatto**
Tramite il **modulo di registrazione** ci invia informazioni sulla Sua azienda, sul Suo parco macchine e sui Suoi materiali.
- 2 Riscontro**
Esaminiamo la Sua richiesta. Poiché diamo grande importanza all'alta qualità e a un'ampia scelta di materiali e processi, non possiamo accettare ogni richiesta. Se la Sua azienda è adatta alla piattaforma, riceverà ulteriori informazioni.
- 3 Accordo di riservatezza**
Per garantire la riservatezza di tutti i contenuti, stipuliamo un accordo di riservatezza. Può consultarne in anticipo un **modello**.
- 4 Onboarding**
In un colloquio conoscitivo, per lo più online, discutiamo tutti gli argomenti – dal calcolo e dai dati per i filtri fino al profilo fornitore e al marketing. Successivamente riceve un riepilogo con le condizioni.
- 5 Merchant Backend**
Attiviamo il Suo Merchant Backend. Inserisce dati aziendali, materiali, metodi di pagamento e regole per i costi di spedizione e completa il Suo profilo fornitore.
- 6 PROTIQ Purchase**
Parallelamente La registriamo come nostro fornitore. Così i clienti possono ordinare da Lei anche tramite PROTIQ Purchase.
- 7 Go-live**
Con il primo materiale attivato diventa visibile nel processo d'ordine e compare nella panoramica dei fornitori. La presentiamo ai nostri clienti tramite i nostri canali.



Requisito: Per la collaborazione è obbligatoria una certificazione ISO 9001 o secondo uno standard di gestione della qualità equivalente.

ENTRI A FAR PARTE DEL PROTIQ MARKETPLACE

Saremo lieti di darLe il benvenuto come fornitore.



Compilare il modulo di registrazione

Ci invii i Suoi dati tramite il **modulo su protiq.com** – La ricontatteremo.



Parlare personalmente con noi

Ha domande preliminari? **+49 5235 34 38 00** oppure **service@protiq.com**



Conoscere il Marketplace

Scopra come si presentano i nostri fornitori e legga la **brochure per i clienti**.



Questa brochure e altro da scaricare

Il materiale informativo per fornitori e clienti è disponibile nell'area download su **protiq.com**.

PROTIQ GmbH

A Phoenix Contact Company
Flachmarktstraße 54
32825 Blomberg, Germania

Contatti

Telefono **+49 5235 34 38 00**
service@protiq.com
www.protiq.com

Online

Diventare fornitore ›
Profili dei fornitori ›
Altre partnership ›