



 FÜR ANBIETER

DER PROTIQ MARKETPLACE

Ihre Expertise, unsere Plattform:
neue Kunden und Projekte für Ihre Fertigung

40+
Anbieter

160+
Materialien

12+
Verfahren

Live
Preise aus Ihrer
Kalkulation

WILLKOMMEN AUF DEM PROTIQ MARKETPLACE

Online-Plattformen gewinnen auch in der Fertigung an Bedeutung. Industriekunden suchen ihre Fertigungspartner zunehmend online: Sie möchten Preise sofort sehen, Angebote vergleichen und digital bestellen. Eine eigene E-Commerce-Lösung aufzubauen und damit sichtbar zu werden, ist gerade für kleine und mittelständische Fertigungsdienstleister aufwendig.

Der PROTIQ Marketplace bringt Fertigungsdienstleister und Kunden aus vielen Branchen zusammen. Als Anbieter nutzen Sie alle Vorteile des E-Commerce, ohne eine eigene Plattform zu betreiben. Unsere Infrastruktur haben wir aus langjähriger Erfahrung mit Industriekunden entwickelt. PROTIQ ist seit 2010 der Spezialist für additive Fertigung in der Phoenix Contact Gruppe – und selbst einer der Anbieter auf dem Marketplace.

WAS SIE ALS ANBIETER ERWARTET

- ▶ **Neue Kunden:** Kunden aus Industrie und Mittelstand finden Ihr Angebot direkt im Bestellprozess – weltweit und rund um die Uhr.
- ▶ **Ihre Preise:** Sie hinterlegen Ihre eigene Kalkulation. Wir haben zu keinem Zeitpunkt Einblick in Ihre Preisgestaltung.
- ▶ **Weniger Aufwand:** Upload, Datencheck, Preis, Angebot und Bestellung laufen digital über die Plattform.
- ▶ **Starke Partnerschaft:** Wir unterstützen Sie bei Fach- und Plattformfragen und im Marketing.



IHRE VORTEILE ALS ANBIETER



► Sichere Infrastruktur

Wir stellen die gesamte E-Commerce-Infrastruktur bereit und sorgen für einen stabilen und sicheren Betrieb – mit Servern in Deutschland.

► Eigenes Händlerprofil

Präsentieren Sie Ihr Unternehmen mit Spezialgebieten, Zertifikaten, Bildern, Downloads und eigenen News.

► Schnittstellen (APIs)

Über dokumentierte Schnittstellen verbinden Sie Ihre Systeme mit dem Marketplace und übernehmen alle Vorgangsdaten direkt.

► Online-Kalkulation

Ihre hinterlegte Kalkulation berechnet für jedes Bauteil automatisch den Preis. Die Preisgestaltung bleibt ganz bei Ihnen.

► Einfache Auftragsabwicklung

Bestellungen sehen Sie im Merchant-Backend – oder Sie lassen sie automatisch an Ihre Systeme weiterleiten.

► Mehr Reichweite

Über unsere Marketingkanäle erfahren Kunden von Ihnen, Ihren Leistungen und Ihren Neuigkeiten.

Jetzt als Anbieter bewerben

Zum Anmeldeformular ►

SO KOMMEN AUFTRÄGE ZU IHNEN

Vom Upload des Kunden bis zum Versand – digital und transparent.

1

Der Kunde lädt hoch

Der Kunde lädt sein 3D-Modell auf protiq.com hoch. Die Datei wird automatisch geprüft und für die Fertigung optimiert.

2

Preis aus Ihrer Kalkulation

Für jedes passende Material und Verfahren berechnet Ihre hinterlegte Kalkulation sofort den Preis – auf Wunsch mit bis zu drei Lieferzeiten.

3

Der Kunde vergleicht und wählt

Im Anbietervergleich sieht der Kunde Preise, Lieferzeiten und Bewertungen aller passenden Anbieter und wählt selbst. Dank Ihrer Filterdaten finden Sie Kunden, die genau Ihr Angebot suchen.

4

Die Bestellung geht an Sie

Die Bestellung erscheint in Ihrem Merchant-Backend oder gelangt automatisch in Ihre Systeme. Sie arbeiten mit Ihren eigenen Auftragsbestätigungen, Rechnungen und Lieferscheinen.

5

Fertigen und versenden

Sie fertigen die Bauteile und versenden sie wie gewohnt selbst; weitere Logistikleistungen sind nach Absprache möglich. Nach der Lieferung bewertet der Kunde seine Bestellung.

► **Unsere Anbieter ansehen**



FUNKTIONEN FÜR ANBIETER

Ihr Merchant-Backend

Ihr Angebot auf dem Marketplace verwalten Sie selbst – an einem Ort.

Im Merchant-Backend pflegen Sie Firmendaten, Materialien, Zahlungsarten sowie Versandkostenregeln und -dienstleister ein, sehen alle Bestellvorgänge und bearbeiten Ihr Händlerprofil. Auch nach dem Livegang passen Sie Ihre Kalkulationen jederzeit an und nehmen neue Materialien in Ihr Angebot auf.

Merchant-Backend

Bestellungen

3

- Materialien und Verfahren ›
- Kalkulation ›
- Zahlungsarten ›
- Versandkosten ›
- Händlerprofil ›
- Firmendaten ›

Kalkulation

Für Ihre Verfahren, Materialien und Finishing-Optionen erhalten Sie von uns eine Kalkulationsvorlage. Ihre Preisgestaltung sehen wir zu keinem Zeitpunkt – die Preise werden für jedes Bauteil individuell berechnet.

Filterdaten

Kunden grenzen die Auswahl mit Filtern ein, z. B. nach Materialeigenschaften. Hinterlegen Sie Kennwerte zu Ihren Materialien – so erscheint Ihr Angebot bei genau den Kunden, die danach suchen.

Eigene Dokumente

Nutzen Sie Ihre eigenen Auftragsbestätigungen, Rechnungen und Lieferscheine – und Ihre eigenen Materialdatenblätter.

Ihre Zielkunden

Auf dem Marketplace bestellen Geschäfts- und Privatkunden. Sie entscheiden, ob Sie Privatkunden von Ihrem Angebot ausschließen.

GEMEINSAM WACHSEN

Der PROTIQ Marketplace entwickelt sich ständig weiter – auf Basis der Anforderungen unserer Kunden und des Feedbacks unserer Anbieter. Davon profitieren Sie auf vielen Ebenen.

Ihr Händlerprofil

Auf Ihrem Profil stellen Sie sich potenziellen Kunden ausführlich vor: mit Unternehmensbeschreibung, Spezialgebieten, Zertifikaten, Bildern, Downloads und eigenen Beiträgen. Kundenbewertungen zeigen, wie zufrieden Ihre Kunden sind.

[Alle Anbieterprofile ansehen >](#)

Marketing

Wir unterstützen Sie auch über die Plattform hinaus: mit Social-Media-Beiträgen, Newslettern, gemeinsamen Artikeln und Projekten sowie gemeinsamen Messeauftritten. Neue Anbieter stellen wir unseren Kunden auf der Webseite und über unsere Kanäle vor.

Persönliche Betreuung

Bei Fach- und Plattformfragen steht Ihnen das PROTIQ-Team zur Seite – vom Onboarding bis zum laufenden Betrieb.

Logistik

Verpackung und Versand übernehmen Sie wie gewohnt selbst. Weitere Logistikleistungen vereinbaren wir bei Bedarf gern mit Ihnen.

PROTIQ Purchase

Viele große Unternehmen haben aufwendige Prozesse für neue Lieferanten. Mit PROTIQ Purchase bestellen sie trotzdem bei Ihnen: Der Kunde wählt Sie als Anbieter, die Rechnung kommt von PROTIQ.

► [Mehr erfahren](#)

SO WERDEN SIE ANBIETER

Wir suchen Fertigungsdienstleister, die unser Portfolio mit neuen Materialien, Verfahren oder Services ergänzen. In sieben Schritten zum Start:

- 1 Kontaktformular**
Über das **Anmeldeformular** senden Sie uns Informationen zu Ihrem Unternehmen, Ihrem Maschinenpark und Ihren Materialien.

- 2 Rückmeldung**
Wir prüfen Ihre Anfrage. Da wir auf hohe Qualität und eine breite Material- und Verfahrensauswahl achten, können wir nicht jeder Anfrage zusagen. Passt Ihr Unternehmen zur Plattform, erhalten Sie nähere Informationen.

- 3 Geheimhaltungsvereinbarung**
Damit alle Inhalte vertraulich bleiben, schließen wir eine Geheimhaltungsvereinbarung. Ein **Muster** können Sie vorab ansehen.

- 4 Onboarding**
Im Kennenlerngespräch, meist online, besprechen wir alle Themen – von Kalkulation und Filterdaten bis Händlerprofil und Marketing. Danach erhalten Sie eine Zusammenfassung mit den Konditionen.

- 5 Merchant-Backend**
Wir schalten Ihr Merchant-Backend frei. Sie pflegen Firmendaten, Materialien, Zahlungsarten und Versandkostenregeln ein und vervollständigen Ihr Händlerprofil.

- 6 PROTIQ Purchase**
Parallel legen wir Sie als Lieferanten an. So können Kunden auch über PROTIQ Purchase bei Ihnen bestellen.

- 7 Livegang**
Mit dem ersten aktivierten Material sind Sie im Bestellprozess sichtbar und erscheinen in der Anbieterübersicht. Wir stellen Sie unseren Kunden über unsere Kanäle vor.



Voraussetzung: Eine Zertifizierung nach ISO 9001 oder einem gleichwertigen Qualitätsmanagementstandard ist für die Zusammenarbeit verpflichtend.

WERDEN SIE TEIL DES PROTIQ MARKETPLACE

Wir freuen uns darauf, Sie als Anbieter zu begrüßen.



Anmeldeformular ausfüllen

Senden Sie uns Ihre Angaben über das **Formular auf protiq.com** – wir melden uns bei Ihnen.



Persönlich mit uns sprechen

Sie haben vorab Fragen? **+49 5235 34 38 00** oder **service@protiq.com**



Den Marketplace kennenlernen

Sehen Sie, wie sich **unsere Anbieter präsentieren**, und lesen Sie die **Broschüre für Kunden**.



Diese Broschüre und mehr zum Download

Informationsmaterial für Anbieter und Kunden finden Sie im Downloadbereich auf **protiq.com**.

PROTIQ GmbH

A Phoenix Contact Company
Flachmarktstraße 54
32825 Blomberg, Deutschland

Kontakt

Telefon **+49 5235 34 38 00**
service@protiq.com
www.protiq.com

Online

Anbieter werden ›
Anbieterprofile ›
Weitere Partnerschaften ›